



ASHOKA

Ashoka

EVERYONE A CHANGEMAKER

Quale obiettivo intendo perseguire?

Al fine di definire una strategia finanziaria in grado di rispondere alle necessità della propria organizzazione è necessario, in primo luogo, avere chiarezza sugli obiettivi che si intendono perseguire.

- *La vostra organizzazione è in una fase incipiente del proprio ciclo vitale e necessita di consolidarsi?*
- *La vostra organizzazione è già solida ma vuole diversificare il bouquet dei ricavi al fine di incrementare la sostenibilità finanziaria?*
- *Avete un'idea potenzialmente scalabile e siete alla ricerca di risorse per realizzarla?*
- *Avete necessità di acquisire un asset immobiliare che può contribuire ad incrementare i vostri ricavi?*

Quali risorse?

Una volta delineato l'allineamento tra gli obiettivi dell'organizzazione e la vostra strategia finanziaria, è necessario stimare la propria necessità finanziaria ed individuare la tipologia di donatore/investitore. Di solito, i donatori/investitori sono interessanti ad avere risposte solide ai seguenti quesiti:

1. Stai affrontando un problema sociale rilevante?

- Chi sono i tuoi clienti e beneficiari?
- Quanti sono i tuoi clienti/beneficiari?

2. La tua soluzione risolve il problema?

- La tua soluzione affronta la causa principale di un problema? È scalabile?
- In quale aspetto al tua idee è migliore rispetto alle idee concorrenti?
- Perché la tua soluzione ha un impatto?

3. Puoi contare sul miglior team per implementare questa soluzione?

- Quale vantaggio (se esiste) hai sui tuoi concorrenti?
- Chi fa parte della tua squadra e cosa offrono?

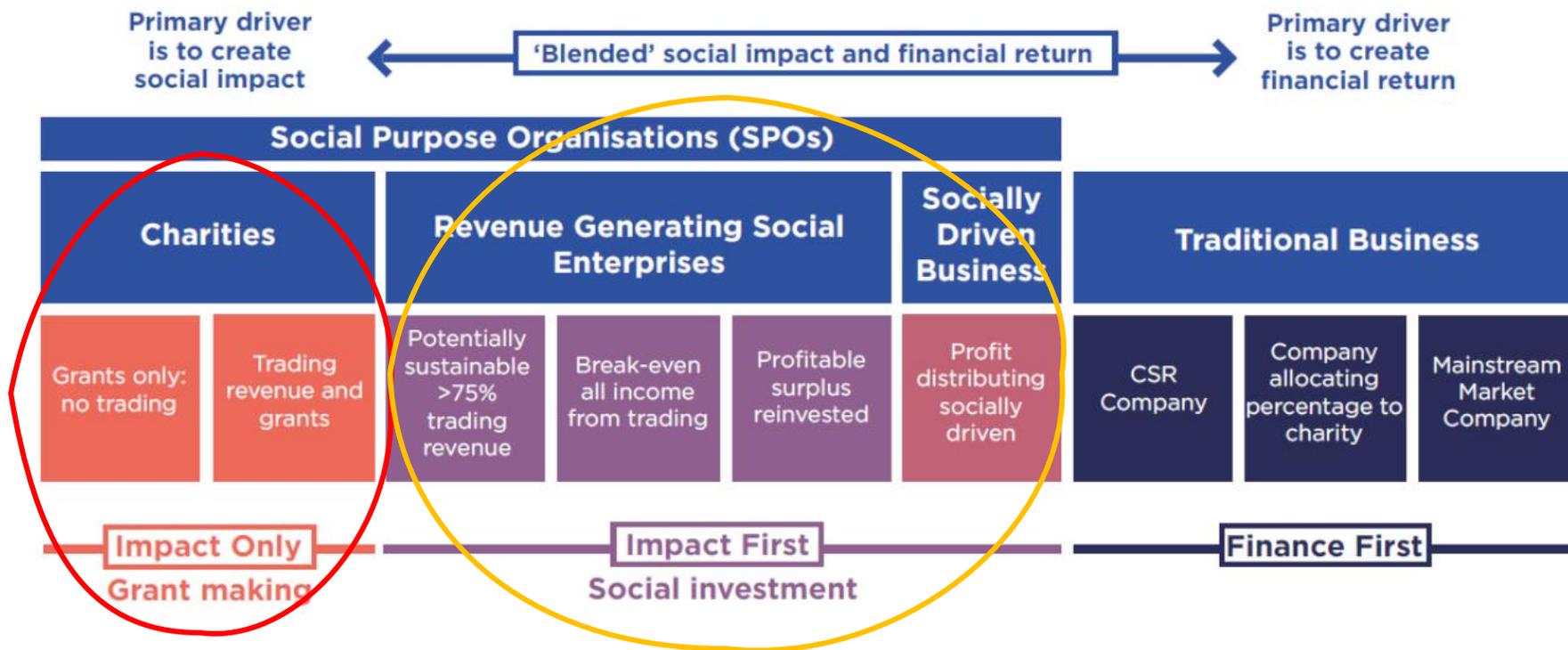
4. Quali sono i termini proposti per l'investimento?

- Quanti soldi ti servono?
- Qual è l'impatto sociale per € investito?
- Qual è il potenziale ritorno finanziario?

Quali donatori/investitori?



EVPA SPECTRUM | CLASSIFY THE VP/SI SPACE





CONTATTI

Federico Mento
Direttore - Ashoka Italy
fmento@ashoka.org

